

CURRICULUM VITAE

PERSÖNLICHE DATEN

Mag. Alexander A. Köb, CPM
CELEUS Advisory GmbH
alexander.koeb@celeus.at

Geburtsdatum/-ort: 06.03.1972/Dornbirn, Vorarlberg
Staatsbürgerschaft: Österreich
Familienstand: ledig



BERUFSTÄTIGKEIT

- Seit 2014 **CELEUS Advisory GmbH**
Managing Partner & Founder
Beratung von Unternehmen, Stiftungen und institutionellen Kunden in allen Belangen der systematischen ganzheitlichen Vermögensbewirtschaftung; Erstellung von unabhängigen Marktanalysen und Risikoreports; Unterstützung bei der Manager-Auswahl und der Wahl der geeigneten Investmentstrategie; Aufbau und Implementierung eines Investment-Controlling als Steuerungsinstrument; Übernahme von Beiratsfunktionen; Ressourcen & Know How Transfer.
- 2012 - 2013 **INVESTMENT Advisory (EPU)**
Investment Consultant
Beraterstätigkeit (zB. Asset-Allocation und Benchmarkberatung) für institutionelle Kunden; Offerierung von projektbezogenen Dienstleistungstätigkeiten (zB. Unterstützung von int. Vermögensverwaltern bei der Markteinführung in Österreich).
- 2008 - 2011 **Macquarie Bank International Ltd., Vienna Branch (MFG)**
Head of Macquarie Investment Management Austria, Senior Vice President
Verantwortlich für den Aufbau bzw. den Ausbau des institutionellen Geschäftsfeldes in Österreich und Deutschland inklusive der Markteinführung von Investmentfonds der Macquarie Funds Group am Österreichischen Markt; Mitwirkung bei der Produktentwicklung und Etablierung der ersten SICAV-Fonds in Europa; Initiierung der Übernahme der INNOVEST Kapitalanlage AG von Siemens und Begleitung des Übernahmeprozesses in den Jahren 2010 und 2011; ab März 2011 Mitglied des Management Komitees der INNOVEST Kapitalanlage AG.
- 2003 - 2008 **Pioneer Investments Austria GmbH** (vormals Capital Invest, Fondsgesellschaft der Bank Austria Creditanstalt)
Abteilung "Institutional Sales & Relationship Management", stv. Bereichsleiter
Verantwortlich für die Betreuung und Akquisition von institutionellen Kunden, die Erarbeitung von umfassenden Problemlösungen bzw. die Festlegung der Strategischen Asset-Allocation. Mitarbeit bei der Produktentwicklung für institutionelle Kunden.

2000 –2003

Raiffeisen Capital Management

Abteilung „Institutionelle Kunden Österreich“, Sales Professional

In den Aufgabenbereich fiel die Betreuung von Institutionellen Kunden, die Organisation und das Abhalten von Schulungsveranstaltungen für RZB-Kommerzkundenbetreuer bzw. die Erarbeitung von umfassenden Veranlagungskonzepten inkl. Benchmarkberatung für potentielle Spezialfondskunden.

AUSBILDUNG

2000

Wirtschaftsuniversität Wien

Magister rer. soc. oec. (Betriebswirtschaft)

Spezielle BWL: Kreditwirtschaftslehre (Prof. Bühler)

Versicherungswirtschaft (Prof. Stremnitzer)

1991

Bundesgymnasium Dornbirn -Neusprachlicher Zweig

Matura

WEITERBILDUNG

2004-2011

Teilnahme an diversen Seminaren bzw. Kongressen für Portfoliomanagement in New York, Barcelona, Frankfurt und London

2006

Teilnahme am „Führungstraining“ mit pardConsult

2002

Bankakademie: VÖIG Lehrgang für Fonds- u. Portfoliomanagement (Certified Portfolio Manager)

SONSTIGE QUALIFIKATIONEN

Englisch

fließend (auch Auslandsaufenthalte)

Französisch

Maturaniveau

EDV

Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)

HOBBIES

Skifahren | Fitness | Wein | Tennis

Wien, im November 2017